

Berufsbeschreibung

Agrokaufleute übernehmen vielfältige Aufgaben in landwirtschaftlichen Genossenschaften oder anderen Organisationen, z.B. bei Bundesämtern oder auch in Firmen, die auf Pflanzenschutzmittel, Futter- oder Düngemittel spezialisiert sind. Sie sind Führungskräfte, die das Verkaufspersonal und die Fachleute der Administration anleiten. Sie führen das Finanz- und Rechnungswesen, erstellen Bilanzen und Erfolgsrechnungen. Sie übernehmen den Wareneinkauf, sie kalkulieren die Preise der Produkte. Sie erarbeiten Marketingkonzepte, planen und realisieren Werbemaßnahmen und verkaufsfördernde Aktionen. Sie sind für fachgerechte Lagerhaltung und -bewirtschaftung der Produkte verantwortlich. Im Bereich Verkauf und Handel von Agrarprodukten ist eine wichtige Aufgabe auch die fachliche Beratung der Landwirte und Landwirtinnen.

Anforderung

- a) Abgeschlossene Lehre als Landwirt/in und 2 Jahre Ausbildung und Praxis in agrar-kaufmänn. Richtung oder
- b) abgeschlossene Lehre im Detail- oder Agrarhandel, Berufsmatura und 3 Jahre Berufspraxis oder
- c) abgeschlossene Lehre in einem gewerblich-industriellen Beruf und 4 Jahre Ausbildung und Berufspraxis in agrar-kaufmännischer Richtung.

Interesse an landwirtschaftlichen Erzeugnissen, Freude an Beratung und Verkauf, Organisationstalent, Geschick im Umgang mit Menschen, Zielstrebigkeit, Durchsetzungsvermögen

Ausbildung

4 Semester Vollzeitausbildung, Abschluss: Berufsprüfung (BP).

Entwicklungsmöglichkeiten

Kurse in Rechnungswesen, Marketing, Personalführung; Kurse von landwirtschaftlichen Organisationen.

Höhere Fachprüfung als Detailhandelsökonom/in HFP, Verkaufsleiter/in HFP oder andere höhere Fachprüfung.

Ausbildung als Betriebswirtschafter/in HF oder Betriebsökonom/in FH.

Kontaktadressen - St. Gallen

Weitere Informationen erhältlich:

Allgemeine Berufsberatungsstellen

www.adressen.sdbb.ch/kt_address.php?kt=sg&type=1&lang=d